

**Andreas Heinemann**

Dr. iur., Dipl.-Ök., DIAP (ENA, Paris),  
Professor an der Universität Zürich

**Anton K. Schnyder**

Dr. iur., LL.M. (Univ. of California, Berkeley),  
Professor an der Universität Zürich

# Internationales Wirtschaftsrecht

*in a nutshell*



**DIKE**

# Inhaltsverzeichnis

Vorwort	III
Inhaltsübersicht	V
Abkürzungsverzeichnis	XVII
<b>1. Teil: Grundlagen</b>	<b>1</b>
§ 1 Begriff des Internationalen Wirtschaftsrechts und Gang der Darstellung	1
§ 2 Geschichte der internationalen Wirtschaftsbeziehungen	2
1. Protektionismus und Freihandel	2
a) Merkantilismus	2
b) Klassische Nationalökonomie	3
c) Theorie und Praxis	4
2. Entwicklung bis zum Ersten Weltkrieg	4
a) Phase des Freihandels (1850–1879)	4
b) Beginn des Multilateralismus	5
c) Neomerkantilismus	6
d) Vorkriegsjahre	7
3. Entwicklung bis zum Zweiten Weltkrieg	7
4. Konstituierung der Weltwirtschaftsordnung nach dem Zweiten Weltkrieg	8
a) Atlantik-Charta	8
b) UNO	8
c) IWF und Weltbankgruppe	9
d) Havannakonferenz und das GATT	10
e) OEEC/OECD	10
f) Europarat	11
g) Montanunion/EWG/EAG/EG/EU	11
h) EFTA/EWR	13
5. Zeitalter der Globalisierung	13
a) Phänomen	13
b) WTO	14
c) Bilaterale und regionale Wirtschaftsabkommen	15
d) Informelle Foren	17

e)	Globalisierungskritik	17
f)	Finanzkrise	18
g)	Diskussion	19
6.	Fazit	20
§ 3	Ökonomische Grundlagen der Aussenwirtschaft	20
1.	Aussenwirtschaftstheorie	20
a)	Aussenhandelstheorie	20
aa)	Theorie der absoluten Kostenvorteile	20
bb)	Theorie der komparativen Kostenvorteile	21
cc)	<i>Heckscher-Ohlin</i> -Theorem	21
dd)	<i>Leontief</i> -Paradoxon	21
ee)	Neue Aussenhandelstheorie	22
ff)	Internationale Politische Ökonomie	22
gg)	Demonopolisierungseffekt	23
b)	Monetäre Aussenwirtschaftstheorie	23
c)	Standortwettbewerb	24
2.	Wichtige Begriffe	25
3.	Bedeutung der Aussenwirtschaft für die Schweiz	27
§ 4	Besonderheiten der Entwicklungsländer	28
1.	Ausgangspunkt	28
a)	Idee der Schutzzölle	28
b)	<i>Infant industry</i> -Argument	29
c)	Einwände	29
d)	Fazit	30
2.	Neue Weltwirtschaftsordnung	30
3.	Sonderrecht der Entwicklungsländer	31
a)	Entwicklungszusammenarbeit	31
b)	Weltbankgruppe und Internationaler Währungsfonds	32
c)	Regionale Entwicklungsbanken	33
d)	OECD	33
e)	WTO	34
aa)	Allgemeiner Vorbehalt im WTO-Recht	34
bb)	GATT	34
cc)	Andere WTO-Übereinkommen	35
dd)	Doha-Entwicklungsrunde	36
4.	Fazit	36

§ 5	Rechtsquellen	37
1.	Wirtschaftsvölkerrecht	37
a)	Völkervertragsrecht	37
aa)	Multilaterale Verträge	37
bb)	Regionale Verträge	38
cc)	Bilaterale Verträge	38
b)	Völkergewohnheitsrecht	39
c)	Allgemeine Rechtsgrundsätze	40
d)	Soft Law	40
2.	Innerstaatliches Recht	41
a)	Öffentliches Aussenwirtschaftsrecht	42
b)	Internationales Wirtschaftsprivatrecht	43
3.	Private Regelwerke	43
a)	Lex mercatoria	44
b)	Selbstregulierung	44
c)	Technische Normen	45
d)	Corporate Social Responsibility (CSR)	45
aa)	Verhaltenskodizes von Unternehmen	46
bb)	OECD-Leitsätze für multinationale Unternehmen	46
cc)	UN Global Compact	47
dd)	<i>Ruggie</i> -Prinzipien	47
ee)	Grenzen von CSR	47
§ 6	Wirtschaftsrecht im Spannungsfeld nationaler und internationaler Rechtsquellen	48
1.	Wirtschaftsrecht als Ordnungsrecht	48
a)	Begriff und Gegenstand des Wirtschaftsrechts	48
aa)	Recht der Wirtschaft	48
bb)	Verwirklichung einer Wirtschaftsverfassung	49
b)	Systemelemente des Wirtschaftsrechts	50
2.	Extraterritorialität von Wirtschaftsrecht	51
3.	Folgerungen für das Internationale Wirtschaftsrecht: Wirtschaftskollisionsrecht	52
2. Teil:	<b>Makroebene: Die internationale Rahmenordnung</b>	55
§ 7	Realwirtschaft	55
1.	Produkte	55
a)	Waren	55

aa) WTO	56
i) Grundsatz der Tarifizierung	56
ii) Meistbegünstigungsgrundsatz	56
iii) Grundsatz der Inländerbehandlung	57
iv) Ausnahmen	57
bb) Regionale Liberalisierung	58
i) EU	58
ii) EFTA	58
iii) EWR	59
cc) Bilaterale Instrumente	59
dd) Unilaterale Massnahmen	60
b) Dienstleistungen	60
aa) WTO	61
bb) OECD	62
cc) Regionale Liberalisierung	62
dd) Bilaterale Instrumente	62
ee) Unilaterale Massnahmen	63
2. Produktionsfaktoren	63
a) Kapital	63
aa) Multilaterales Völkerrecht	64
bb) Regionale Liberalisierung	66
cc) Bilaterale Instrumente	66
dd) Unilaterale Massnahmen	67
b) Technologie und Geistiges Eigentum	68
c) Arbeit	70
aa) WTO	71
bb) ILO	71
cc) Regionale Liberalisierung	72
dd) Bilaterale Instrumente	72
ee) Unilaterale Massnahmen	73
3. Streitbeilegung	73
a) Allgemeines Völkerrecht	73
b) WTO	74
c) Investitionsschutzabkommen	74
§ 8 Geld- und Finanzwirtschaft	75
1. Internationales Währungsrecht	75
a) Währungen	75

b)	Wechselkurssystem	76
c)	Devisenverkehrsbeschränkungen	76
d)	IWF	77
e)	BIZ	77
2.	Internationales Finanzmarktrecht	77
a)	FSB	78
b)	Basler Ausschuss für Bankenaufsicht	78
c)	Ratingagenturen	78
d)	Fazit	79
3.	Internationales Steuerrecht	79
a)	Doppelbesteuerungsabkommen	80
b)	Finanztransaktionssteuer	80
§ 9	Internationale Regulierung	81
1.	Menschenrechte	81
2.	Wirtschaftssanktionen	83
3.	Umweltschutz	84
a)	Ausgangspunkt: Das völkerrechtliche Nachbarrecht	85
b)	Internationale Konventionen mit Bedeutung für den Umweltschutz	85
c)	Nachhaltigkeit	86
d)	Handel und Umweltschutz	87
e)	Unternehmen und Umweltschutz	89
4.	Subventionen und Antidumping	89
a)	Subventionen	89
b)	Antidumping	90
5.	Öffentliche Auftragsvergabe	91
6.	Wettbewerbsrecht	93
7.	Korruptionsbekämpfung	94
8.	Geldwäscherei	95
9.	Rohstoffmärkte	96
3. Teil:	<b>Mikroebene: International Business Transactions</b>	99
§ 10	Internationales Gesellschaftsrecht	100
1.	Sitz einer Gesellschaft – Rechtskleid der Wirtschaftsakteure	100
a)	Sitzbestimmung	100
aa)	Allgemeines	100

bb) Inkorporationstheorie	101
cc) Theorie des effektiven Verwaltungssitzes (Sitztheorie)	101
b) Gesellschaftsstatut	102
2. Internationale Verfahrenszuständigkeit	102
3. Internationales Konzernrecht	103
§ 11 Internationales Vertragsrecht	104
1. Allgemeines	104
a) Fragestellung und Rechtsquellen	104
b) Das IPR-Gesetz im Besonderen	105
c) Zum EU-Verfahrensrecht	106
2. Regelungsprinzipien	107
a) Internationale Zuständigkeit	107
aa) Parteiautonomie	107
bb) Objektive Gerichtsstände	108
b) Bestimmung des Vertragsstatuts	112
aa) Verweisungsrecht	112
bb) Subjektive Anknüpfung	113
cc) Objektive Anknüpfung	115
dd) Eingriffsnormen	118
c) Anerkennung und Vollstreckung ausländischer Entscheidungen	121
aa) Allgemeines	121
bb) Indirekte Zuständigkeit	123
cc) Weitere Voraussetzungen	125
§ 12 Internationales Einheitsrecht	126
1. Fragestellung	126
2. CISG: UN-Kaufrecht	127
3. Incoterms	128
4. Vertrags(rechts)prinzipien	128
a) Lex mercatoria	128
b) UNIDROIT-Grundregeln für internationale Handelsverträge	129
c) Gemeinsame «Referenzrahmen»	130
§ 13 Distribution	131
1. Allgemeines	131
a) Frage nach dem passenden Absatzsystem	131

b)	Internationale Distributionsverträge	131
aa)	Vorbemerkung	131
bb)	Internationale Zuständigkeit	132
cc)	Bestimmung des Vertragsstatuts	132
i)	Allgemeines	132
ii)	Eingriffsnormen	133
dd)	Anerkennung und Vollstreckung ausländischer Entscheidungen	134
2.	Ausgewählte Distributionsverträge	134
a)	Agenturvertrag, Handelsvertretervertrag	134
aa)	Materielles Recht	134
bb)	Internationales Privatrecht	136
b)	Alleinvertriebsvertrag	136
aa)	Materielles Recht	136
bb)	Internationales Privatrecht	137
i)	Allgemeines	137
ii)	Eingriffsnormen	139
c)	Franchisevertrag	139
aa)	Materielles Recht	139
bb)	Internationales Privatrecht	141
§ 14	Lizenzverträge	142
1.	Typologie des Lizenzvertrages	142
a)	Inhalt von Lizenzverträgen	142
b)	Rechtsnatur des Lizenzvertrages	143
2.	Internationales Privat- und Zivilverfahrensrecht	144
a)	Das in der Sache anwendbare Recht	144
aa)	Abgrenzung zwischen Vertragsstatut und Immaterialgüterstatut	144
bb)	Vertragsstatut	145
b)	Zum Gerichtsstand	147
aa)	Bestehen und Umfang des Immaterialgüterrechts	147
bb)	Klagen aus Vertrag	147
c)	Anerkennung und Vollstreckung ausländischer Entscheidungen	148
3.	Technologietransfer	149
a)	Allgemeines	149
b)	Internationales Privatrecht	149
c)	Lizenzverträge und Wettbewerbsrecht	150



§ 15	Transport	151
	1. Bedeutung und anwendbares Recht	151
	2. Gerichtsstand und IPR	152
	a) Zuständigkeitsrecht	152
	b) Verweisung auf das anwendbare Recht	152
	3. Staatsverträge	153
	a) Strassengüterverkehr	153
	b) Luftverkehr	154
	c) Schienentransport	155
§ 16	Finanzierung und Kreditsicherung	156
	1. Finanzierungsinstrumente	156
	a) Zweck	156
	b) Bankkredit/Darlehen	156
	c) Akkreditiv	157
	d) (Finanzierungs-)Leasing	157
	e) Forfaitierung	159
	2. Sicherheiten	159
	a) Bürgschaft	159
	b) Garantie	160
	c) Patronatserklärung	161
	d) Exportrisikoversicherung	161
	3. Währung	162
§ 17	Joint Ventures (Gemeinschaftsunternehmen)	163
	1. Grundlagen	163
	a) Begrifflichkeiten	163
	b) Beweggründe und Risiken bei der Zusammenarbeit in Form eines Joint Venture	164
	2. Rechtsfragen	165
	a) Grundvereinbarung	165
	b) Joint-Venture-Gesellschaft	165
	c) Wettbewerbsrecht	166
§ 18	Ausservertragliche Haftung	167
	1. Verfahrensrecht	167
	a) Internationale Zuständigkeit	167
	b) Anerkennung und Vollstreckung ausländischer Entscheidungen	167

2. Bestimmung des Deliktsstatuts	168
a) Grundregel	168
b) Spezialtatbestände	168
3. Vereinheitlichung materiellen Rechts	169
§ 19 Streitbeilegung im Mikrobereich	169
1. Zielsetzung	169
2. Staatliche Gerichtsbarkeit	170
3. Schiedsgerichtsbarkeit	170
3. Mediation/Alternative Dispute Resolution (ADR)	171
<b>4. Teil: Ausblick</b>	<b>173</b>
§ 20 Perspektiven des Internationalen Wirtschaftsrechts	173
1. Über- und Unterregulierung	173
2. Bilateralismus, Regionalismus, Multilateralismus	174
3. Schutz globaler öffentlicher Güter	175
4. Fazit	176
<b>Weiterführende Literatur</b>	<b>177</b>
<b>Stichwortverzeichnis</b>	<b>179</b>