

CFAC – Schriften zur Luftfahrt

Herausgegeben von Prof. Dr. Roland Müller und Dr. Andreas W

Band 7

Silvan Gabathuler

**Der «Agreed Value» bei
Finanzierung und Versicherung
von Luftfahrzeugen**

Inhaltsverzeichnis

Abbildungsverzeichnis	XIII
Verzeichnis verwendeter Vertragsbedingungen	XIII
Literaturverzeichnis	XV
Abkürzungsverzeichnis	XIX
I. Einleitung	1
A. Problemstellung	1
B. Zielsetzung	4
C. Methodik	4
D. Begriffsbestimmungen	5
1. Allgemeines	5
2. Agreed Value	6
3. Operator	6
4. Finanzier	6
5. Luftfahrzeug	7
6. Totalschaden	7
E. Abgrenzungen	7
II. Theoretischer Teil	9
A. Arbeitsdefinition des Begriffs «Agreed Value»	9
B. Begriffe in Versicherungsverträgen	10
C. Elemente eines Luftfahrzeugversicherungsvertrages	12
D. Einschlägige Begriffe im Versicherungsrecht	12
E. Luftfahrzeugversicherungen im Überblick	14
1. Zweiteilung des Marktes	14
2. Versicherungszweige	14
a) Haftpflichtversicherung	15
b) Insassenunfall-Versicherung	16
c) Kaskoversicherung	16
F. Zulässigkeit schadensunabhängiger Versicherungsleistungen	17
1. Relevanz der Frage der Zulässigkeit	17
2. Generelles versicherungsrechtliches Bereicherungsverbot	18
3. Haftpflichtversicherung	18

4.	Insassenunfall-Versicherung	20
5.	Sach- bzw. Kaskoversicherung	20
	a) Ausgangslage	20
	b) Die ältere Lehre	20
	c) Die neuere Lehre	21
	aa) Hintergrund	21
	bb) Rapp	22
	cc) Brunner	22
	dd) Fuhrer	22
	ee) Strub	22
	ff) Eigene Meinung	23
	d) Zulässigkeit der Festlegung der Leistung durch die Parteien	24
	e) Einschränkung der Zulässigkeit	26
G.	Festlegung der Versicherungsleistung bei Luftfahrzeugkaskoversicherungen	26
1.	Die involvierten Parteien und ihre Interessen	26
	a) Grundsätzliches	26
	b) Ohne Beteiligung eines Finanziers	27
	c) Mit Beteiligung eines Finanziers	27
2.	Einflussgrößen auf die Versicherungsleistung	27
3.	Vereinbarungen über den Wert des versicherten Luftfahrzeuges	28
	a) Keine besondere Vereinbarung über den Wert der versicherten Sache	28
	aa) Allgemeines	28
	bb) Abgrenzung	30
	cc) Ergebnis	30
	b) Vereinbarung über den Versicherungswert (Taxierung)	31
	aa) Allgemeines	31
	bb) Abgrenzung	32
	cc) Teilschaden	33
	dd) Ergebnis	33
	ee) Verzicht auf Gegenbeweis	34
	c) Vereinbarung über die Ersatzleistung	35
	aa) Allgemeines	35
	bb) Abgrenzung	35
	cc) Teilschaden	35
	dd) Ergebnis	37
4.	Schuldhaftes Herbeiführen des befürchteten Ereignisses	37

a) Grundsätzliches	37
b) Juristische Person als Versicherungsnehmer	38
c) Vertraglicher Verzicht auf Einrede gemäss Art. 14 VVG	39
d) Bei Beteiligung eines Finanziers	40
H. In der Praxis verwendete Vertragsbedingungen	42
1. AVB	42
a) Allianz AGCS	42
b) Allianz Suisse	43
c) AXA, AXA CS und Zürich	44
2. AVN61 (Agreed Value Clause)	45
3. AVN67B (Airline Finance/Lease Contract Endorsement)	46
I. Prozessuales	48
J. Folgerungen aus dem theoretischen Teil	48
1. Ausgangslage und Ziele	48
2. Zusammenfassung der Ergebnisse	49
a) Festlegung der Höhe der Versicherungsleistung in der Luftfahrzeugkaskoversicherung	49
aa) Rechtliche Einflussgrössen	49
bb) Vereinbarungen über den Wert des versicherten Luftfahrzeuges	50
cc) Kürzungen aufgrund schuldhafter Herbeiführung des befürchteten Ereignisses durch den Versicherungsnehmer	51
b) Beurteilung der in der Praxis verwendeten Vertragsbedingungen	51
c) Vorschlag einer Definition des Begriffs «Agreed Value»	53
3. Kritische Würdigung	53
III. Praktischer Teil	55
A. Einleitung	55
1. Untersuchungsziel	55
2. Untersuchungszielgruppe	55
3. Datenerhebungsmethodik	55
a) Quantitative Studie (Umfrage)	55
b) Qualitative Studie (Interviews)	56
c) Aussagekraft	56
4. Untersuchungsgrenzen	57
B. Untersuchungen und Ergebnisse	58
1. Einleitung	58
2. Praktische Relevanz der bearbeiteten Thematik	58

a)	Funktion des Agreed Value	59
b)	Festlegung der Höhe des Agreed Value	61
3.	Fragen im Schadenfall	63
a)	Höhe der Versicherungsleistung ohne Verschulden des Versicherungsnehmers	63
b)	Höhe der Versicherungsleistung bei Verschulden des Versicherungsnehmers	65
4.	Fragen bei finanzierten Luftfahrzeugen	66
5.	Der Agreed Value im Tarifgeschäft	67
a)	Verwendung des Agreed Value im Tarifgeschäft	67
b)	Versicherungsleistung im Tarifgeschäft	68
c)	Alternativen zu bestehenden Deckungen im Tarifgeschäft	69
6.	Definition des Begriffs Agreed Value	70
7.	Weitere Aspekte	71
8.	Bestimmung des Marktwertes in der Praxis	72
a)	Relevanz	72
b)	Rahmenbedingungen in der Praxis	72
c)	Vorgehen bei der Bestimmung des Marktwertes	74
d)	Fazit	75
C.	Folgerungen aus dem praktischen Teil	76
IV.	Zusammenfassung und Empfehlungen	79
A.	Gegenüberstellung von Theorie und Praxis	79
1.	Grundsätzliches	79
2.	Fragen bei Vertragsschluss	79
a)	Funktion des Agreed Value	79
b)	Festlegung der Höhe des Agreed Value	80
3.	Fragen im Schadenfall	81
a)	Versicherungsleistung ohne Verschulden des Versicherungsnehmers	81
b)	Versicherungsleistung bei Verschulden des Versicherungsnehmers	82
4.	Fragen bei finanzierten Luftfahrzeugen	82
5.	Der Agreed Value im Tarifgeschäft	83
6.	Definition des Begriffs Agreed Value	84
7.	Weitere Aspekte	85
B.	Zusammenfassung der Ergebnisse	86
C.	Empfehlungen für die Praxis	87
1.	Sofortmassnahmen zu bestehenden Vertragsbedingungen	87

a) Grossrisiken (Turboprops, Jets und Helikopter)	87
b) Tarifgeschäft (Kleinflugzeuge)	88
2. Vorschlag für neue Vertragsklausel	89
Anhänge	93
A1 AVN61	93
A2 AVN67B	94
A3 Vorschlag neue Agreed Value-Klausel	97
A4 Fragebogen quantitative Studie	98
A5 Interviewleitfaden qualitative Studie	102
A6 Verzeichnis Interviews	104
A7 Wichtigste Versicherungsdeckungen bei Luftfahrzeugen	105
A8 Vereinbarungen über den Wert versicherter Luftfahrzeuge	106
A9 Kriterien zur Schätzung des Marktwertes eines Luftfahrzeuges	107
A10 Musterfälle	109
1. Fall: Nur Versicherungssumme definiert (kein Agreed Value)	109
a) Versicherungssumme entspricht dem Marktwert	109
b) Unterversicherung	110
c) Überversicherung	110
2. Fall: Versicherungswert bzw. Taxe definiert (kein Agreed Value)	111
a) Versicherungswert/Taxe entspricht dem Marktwert	111
b) Überversicherung	111
c) Unterversicherung	112
3. Fall: Luftfahrzeuge mit Agreed Value	113
a) Marktwert liegt unter dem Agreed Value	113
b) Marktwert liegt über dem Agreed Value	114
4. Fall: Grobfahrlässigkeit	114
a) Im Versicherungsvertrag wurde lediglich eine Versicherungssumme oder ein Versicherungswert vereinbart	114
b) Im Versicherungsvertrag wurde ein Agreed Value vereinbart	115
5. Fall: Finanzierung	115
a) Ohne AVN67B	115
b) Mit AVN67B	116
6. Fall: AVB ohne den Begriff «Agreed Value»	117
7. Fall: Reparatur oder Totalschaden?	118

Abbildungsverzeichnis

Abbildung 1: Ergebnisse Frage 6 (Abweichung des Agreed Value vom Marktwert).	59
Abbildung 2: Ergebnisse Frage 3 (Funktion des Agreed Value).	60
Abbildung 3: Ergebnisse Frage 4 (Festlegung der Höhe des Agreed Value).	61
Abbildung 4: Ergebnisse Frage 5 (Bandbreite bei Festlegung des Agreed Value).	62
Abbildung 5: Ergebnisse Frage 7 (Versicherungsleistung mit Agreed Value).	63
Abbildung 6: Ergebnisse Frage 8 (Kürzung bei Verschulden mit Agreed Value).	65
Abbildung 7: Ergebnisse Frage 9 (Schutz des Finanziers durch AVN67B).	66
Abbildung 8: Ergebnisse Frage 13 (Agreed Value im Tarifgeschäft).	67
Abbildung 9: Ergebnisse Frage 16 (Tarifgeschäft ohne Agreed Value).	68
Abbildung 10: Ergebnisse Frage 14 (Tarifgeschäft ohne Rücksicht auf Marktwert).	69
Abbildung 11: Ergebnisse Frage 15 (Neuwertversicherungen im Tarifgeschäft).	69
Abbildung 12: Ergebnisse Frage 17 (Grob-fahrlässigkeit im Tarifgeschäft).	70