



EuropaInstitut

AN DER UNIVERSITÄT ZÜRICH

Herausgeber:
Markus Berni / Andreas Kellerhals

Internationales Handelsrecht IV: Aktuelle Rechtsfragen zum internationalen Vertriebsrecht

Schulthess § 2010

Inhaltsübersicht

- Die Kundschaftsentschädigung für Agenten und Alleinvertriebshändler nach BGE III 497 im europäischen Kontext** 1
- Dr. Markus Berni, LL.M., Rechtsanwalt, Partner, Baker & McKenzie Zurich, Zürich (markus.berni@bakermckenzie.com)*
- Update on Threatening and Encouraging Developments in U.S. Product Liability Law** 27
- Richard M. Franklin, JD, attorney-at-law, Partner, Baker & McKenzie LLP, Chicago (richard.franklin@bakermckenzie.com)*
- Exklusivklauseln, Konkurrenzverbote und Abnahmeverpflichtungen im europäischen und schweizerischen Kartellrecht** 49
- Prof. Dr. Andreas Kellerhals, Rechtsanwalt, LL.M., Direktor des Europa Instituts an der Universität Zürich, Swisslegal (Zürich) AG (andreas.kellerhals@eiz.uzh.ch)*
- Technische Handelshemmnisse und das Cassis-de-Dijon-Prinzip** 73
- Dr. Beat Zirlick, Rechtsanwalt, Leiter Recht im Sekretariat der Wettbewerbskommission, Bern (beat.zirlick@weko.admin.ch), und Julie-Antoinette Stadelhofer, lic. en droit., DES droit int., Wissenschaftliche Mitarbeiterin im Ressort nichttarifarisches Massnahmen, Staatssekretariat für Wirtschaft (SECO), Bern (julie-antoinette.stadelhofer@seco.admin.ch)*
- „Evergreens“ im internationalen Vertriebsrecht
Vorvertragliche Aufklärung, international zwingendes Recht, Ausgleichsansprüche und anderes mehr** 115
- Dr. Christoph Wildhaber, Rechtsanwalt, Partner, Streichenberg Rechtsanwälte, Zürich (christoph.wildhaber@streichenberg.ch)*
- Finanzierung und Absicherung von Exportgeschäften in der Marktkrise** 137
- Jacqueline Keefer, Executive Director, Head Export Finance UBS AG, Zürich (jacqueline.keeper@ubs.com)*