



EuropaInstitut

AN DER UNIVERSITÄT ZÜRICH

Herausgeber:
Markus Berni / Andreas Kellerhals

Internationales Handelsrecht IV: Aktuelle Rechtsfragen zum internationalen Vertriebsrecht

Schulthess § 2010

Inhaltsübersicht

Die Kundschaftsentschädigung für Agenten und Alleinvertriebshändler nach BGE III 497 im europäischen Kontext	1
<i>Dr. Markus Berni, LL.M., Rechtsanwalt, Partner, Baker & McKenzie Zurich, Zürich (markus.berni@bakermckenzie.com)</i>	
Update on Threatening and Encouraging Developments in U.S. Product Liability Law	27
<i>Richard M. Franklin, JD, attorney-at-law, Partner, Baker & McKenzie LLP, Chicago (richard.franklin@bakermckenzie.com)</i>	
Exklusivklauseln, Konkurrenzverbote und Abnahmeverpflichtungen im europäischen und schweizerischen Kartellrecht	49
<i>Prof. Dr. Andreas Kellerhals, Rechtsanwalt, LL.M., Direktor des Europa Instituts an der Universität Zürich, Swisslegal (Zürich) AG (andreas.kellerhals@eiz.uzh.ch)</i>	
Technische Handelshemmnisse und das Cassis-de-Dijon-Prinzip	73
<i>Dr. Beat Zirlick, Rechtsanwalt, Leiter Recht im Sekretariat der Wettbewerbskommission, Bern (beat.zirlick@weko.admin.ch), und Julie-Antoinette Stadelhofer, lic. en droit., DES droit int., Wissenschaftliche Mitarbeiterin im Ressort nichttarifarisches Massnahmen, Staatssekretariat für Wirtschaft (SECO), Bern (julie-antoinette.stadelhofer@seco.admin.ch)</i>	
„Evergreens“ im internationalen Vertriebsrecht Vorvertragliche Aufklärung, international zwingendes Recht, Ausgleichsansprüche und anderes mehr	115
<i>Dr. Christoph Wildhaber, Rechtsanwalt, Partner, Streichenberg Rechtsanwälte, Zürich (christoph.wildhaber@streichenberg.ch)</i>	
Finanzierung und Absicherung von Exportgeschäften in der Marktkrise	137
<i>Jacqueline Keefer, Executive Director, Head Export Finance UBS AG, Zürich (jacqueline.keefe@ubs.com)</i>	