

Vorliegende Publikation zum Schweizer Bankkundengeschäft stellt eine praxisorientierte Einführung in die Materie für Bankkunden, ihre Berater und andere interessierte Personenkreise dar. Sie zeigt die typischen Merkmale des Schweizer Bankkundengeschäftes auf und warum weltweit eine Vielzahl von Personen ihr Vermögen und dessen Verwaltung den Schweizer Banken anvertrauen.

Insbesondere folgende Themen werden dargestellt:

- Arten von Banken
- Organisation der Banken
- Zahlungsverkehr
- Schweizer Bankgeheimnis
- Bankkonto (Formen und Eröffnung)
- Bankvollmachten
- typische Bankverträge
- E-Banking
- Bankkredite
- Finanzierung von Immobilien (Hypothekarkredit)
- Export- und Handelsfinanzierung
- Investment Banking
- Private Banking
- Vermögensverwaltung und Anlageberatung
- Anlageinstrumente und Produkte
- Anlagestrategien
- Family Office
- Asset Protection (Vermögensschutz)
- Offshore Banking.

In einem Glossar werden in der Praxis häufig verwendete Fachbegriffe des Bankgeschäftes erklärt.

Dr. Marc Bauen, LL.M., Rechtsanwalt (www.marcbauen.com).

Dr. Nicolas Rouiller, Rechtsanwalt (www.mcelegal.ch).